



## INFORMATIONS



SAVERNE CSC Louise WEISS



Début le lundi 02 mars 2020



DURÉE : 02:00

PROFILS : Spécialiste du recrutement

### PRE REQUIS :

les pré requis sont toutes les personnes en situation de reconversion, de voie de changement de métier ou carrière.

MATERIEL : Aucun

CODE ACTIVITÉ : 4SA878

Prix : **60.00 €**

## DESCRIPTION

Gérer un entretien, savoir se vendre et se mettre en valeur - Prise de parole en public

Vous aimeriez maîtriser la gestuelle pour une prise de parole en public et vaincre le trac ? Vous aimeriez connaître ou améliorer vos savoir être pour une communication fluide ? Nous vous proposons des exercices en petit groupe pour appliquer des méthodes simples et efficaces.

- se vendre à un entretien: morphopsychologie, comment le préparer, quels renseignements prendre au préalable?
- simulation d'entretiens sur des sujets précis
- se former tout au long de la vie: modalités, enjeux

Mes outils se basent sur du développement personnel et des observations personnelles issues du fruit de mon expérience.



## OBJECTIFS

savoir se vendre, gérer un entretien (arguments à avancer, comment le préparer, faire le point sur les compétences acquises à mettre en évidence), être pertinent dans ses arguments lors d'entretiens, canaliser la peur du jugement.

## SÉANCES

| Jour  | Date       | Horaire | Durée | Lieu  |
|-------|------------|---------|-------|---|
| Lundi | 02-03-2020 | 19:00   | 02:00 | CSC Louise WEISS, 2 rue Vieil Hôpital - 67700 SAVERNE |
| Lundi | 09-03-2020 | 19:00   | 02:00 | CSC Louise WEISS, 2 rue Vieil Hôpital - 67700 SAVERNE |
| Lundi | 16-03-2020 | 19:00   | 02:00 | CSC Louise WEISS, 2 rue Vieil Hôpital - 67700 SAVERNE |